

## 滨海能源收购百亿尼龙龙头沧州旭阳的交易终止！

2025年11月14日，滨海能源发布公告，公司原拟通过发行股份方式购买旭阳集团有限公司、邢台旭阳煤化工有限公司、深创投制造业转型升级新材料基金（有限合伙）、农银金融资产投资有限公司合计持有的沧州旭阳化工有限公司（简称“沧州旭阳”）100%股权。

然而，由于市场环境较本次交易筹划初期发生了变化，交易各方在对本次交易进行协商和谈判后，对相关商业条款未能达成一致，经过各方友好协商，同意终止本次交易事项。

对于收购的目的，滨海能源此前在公告中表示，本次交易完成后，公司将新增包括己内酰胺、尼龙6、尼龙弹性体等产品在内的尼龙新材料业务，形成“负极材料+尼龙新材料”双主业并行发展的业务格局，打造第二增长曲线，提升上市公司的资产规模、营业收入和净利润水平，增强公司抗风险能力和核心竞争力。

资料显示，滨海能源主要从事锂电池负极材料的研发、生产和销售业务。目前，公司正在积极推动负极材料的市场开拓、20万t负极材料一体化项目一期及配套源网荷储绿电项目一期建设、新型负极材料研发等经营工作。

2024年，滨海能源营业收入为4.93亿元、净利润亏损0.31亿元，截至2024年末总资产12.79亿元。2025年前三季度，公司营业收入为3.74亿元，同比增长

2.03%；归母净利润为亏损4943.70万元。

另一面，沧州旭阳成立于2011年6月27日，位于河北省沧州渤海新区港城园区，是旭阳集团旗下核心企业，定位为以尼龙新材料生产为主的国家高新技术企业。2024年公司实现营业收入103.11亿元，净利润为2.38亿元。截至2024年末总资产138.32亿元。

沧州旭阳产品主要涵盖己内酰胺、尼龙6、尼龙弹性体等。截至2025年，公司已内酰胺总产能达75万t/年。

2025年9月8日，沧州旭阳年产23万t尼龙新材料项目环境影响评价第二次信息公示。该项目建成后，形成年产23万t尼龙新材料生产能力，包括：年产7万t全消光高速纺切片、7万t半消光高速纺切片、7万t膜级切片、2万t差异化尼龙切片。

据悉，沧州旭阳现有工程主要包括，一期15万t/年己内酰胺生产项目、二期30万t/年己内酰胺生产项目、一期13.5万t/年环己酮生产项目、二期27万吨/年环己酮生产项目、2000t/年聚酰胺热塑性弹性体生产项目、34.3万t/年双氧水生产项目、30万t/年合成氨装置、8万Nm<sup>3</sup>/h兰炭制氢装置、热电联产装置、区域供热中心一期项目等。

摘编自“滨海能源”

## 产教融合，成橡塑企业创新发展、培养人才新方式

近年来，在全球化竞争与产业升级的浪潮中，橡塑行业越来越多企业开始积极汇聚顶尖智慧，与优秀高校及科研机构构建共赢合作生态。

据悉，伯乐智能早就与南昌大学刘勇教授领衔的优秀团队强强联合，于2024年共同承担了江西省重大科技成果熟化与工程化项目。该项目总投资高达3000万元，旨在实现高性能镁合金材料及其成型装备的技术突破，将前沿的实验室研究成果与伯乐先进的装备

制造技术深度融合，在材料性能和成型工艺上实现突破，推动镁合金材料迈向新的发展阶段。

而在2025年，伯乐智能与南昌大学的合作进一步深化，将联合建立研究生工作站。通过“企业导师进课堂、学生项目进车间”的创新模式，为学生搭建实践平台，为轻量化制造技术的持续发展提供了坚实的人才保障。

伯乐智能表示，未来公司还将继续深化与高校的

合作，积极搭建产学研互动平台，共同推动技术创新与人才培养，为中国智能装备行业的高质量发展注入新动能。

10月28日，阿科玛在华东理工大学，成功举办“阿科玛校园日”系列活动。双方围绕实习项目、论文大赛及体育空间揭牌等环节，以创新为纽带、以青年为桥梁，携手共筑人才培养与产学研融合的新高地。此外，在今年阿科玛还与华东理工大学国际卓越工程学院举办了“材料II计划——校园到产业的智创之路”论文大赛。

据了解，自2007年起，阿科玛就携手华东理工大

学，开启了长达近二十载的人才共育之路，不断推动双方在实习培养、奖学金支持、科研协作与文化交流等多维度深度融合。截至目前，已有超过55位华理毕业生加入阿科玛。

9月，巴斯夫与浙江大学衢州研究院达成战略合作，携手共促可持续材料和工艺的发展。双方围绕先进材料、工业生态、分子智造及生物基化学品等重点领域，将共同开展关键技术、前沿引领技术及相关标准的协同研发与创新。同时，双方还将探索在中试试验、分析检测、人才培养等领域的交流合作。

摘编自“塑料机械网”

## 十年拉锯终落槌：1.9亿税单背后的中国轮胎出海路径重构

近日，上海华谊集团一则关于收到美国海关2714.94万美元（约合1.9亿元人民币）“双反”税单的公告，在轮胎行业圈内掀起波澜。这起始于2014年、针对中国非公路用轮胎（OTR）的反倾销调查，历经上诉、重审等漫长司法程序，终于在2025年4月由美国联邦巡回上诉法院画上句号。

证券代码：600623 900909 股票简称：华谊集团 华谊B股 编号：2025-056

### 上海华谊集团股份有限公司关于 美国商务部对公司下属子公司反倾销调查案的进展公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

公司在定期报告中持续披露了美国商务部对公司下属子公司中国北美轮胎联合销售公司（以下简称“北美销售公司”）进行反倾销调查的进展情况，并累计计提预计负债2984万美元。近日，北美销售公司陆续收到美国海关和边境保护局寄来的账单，现将有关情况公告如下：

#### 一、基本情况

美国商务部于2014年对北美销售公司进行反倾销调查，拟对其从中国进口的OTR（非公路用轮胎）征收反倾销税。2017年2月，国际贸易法院对中国轮胎反倾销案作出胜诉的裁决。2019年11月，美国商务部就该项裁决向联邦巡回上诉法院提起上诉。2021年6月，联邦巡回上诉法院推翻了2017年2月国际贸易法院的裁决，该案件被发回国际贸易法院继续审理。2023年5月，国际贸易法院做出了维持美国商务部结论的决定。2023年9月，北美销售公司对国际贸易法院的决定提起上诉至联邦巡回上诉法院。2025年4月28日，美国联邦巡回上诉法院驳回了北美销售公司的上诉。近日，北美销售公司陆续收到美国海关和边境保护局寄来的账单，共计526封，其中包括反倾销税本金15,576,733.19美元，反补贴税0.39美元，应计利息11,572,677.92美元，合计27,149,411.50美元。截至目前，公司收到的账单与美国海关系统数据一致。

值得注意的是，税单结构中除1557万美元反倾销

税本金外，高达1157万美元的应计利息尤为醒目——几乎占总额的43%。这笔“时间成本”清晰揭示了贸易争端的长期财务杀伤力：一场官司的拖延，足以让税费成本如雪球般翻滚。

### 贸易壁垒的“持久战”逻辑

华谊集团的案例绝非孤例。早在2009年，奥巴马政府就曾对中国乘用车轮胎启动“特保案”，拉开中国轮胎输美高关税序幕。此类案件往往具备“启动易、终结难”的特点，一旦被盯上，企业便不得不陷入长达数年的法律消耗战。

对于轮胎企业决策者而言，这意味着风控模型必须重置：传统出口业务的利润测算，需叠加“潜在贸易诉讼成本”因子。华谊虽表示已计提负债、财务影响有限，但十年间投入的律师费用、管理精力以及市场机会损失，实为无法估量的隐性成本。

### 从“产品出海”到“产能出海”的战略跃迁

严峻的贸易环境倒逼中国轮胎行业重构出海模式。单纯依赖低价优势的出口贸易已难以为继，头部企业正加速向“产能出海”与“品牌出海”双轮驱动转型。

近期行业动态可见端倪：玲珑轮胎海外基地扩产、赛轮集团越南工厂持续加码、森麒麟摩洛哥工厂

投产……这一系列动作指向同一战略逻辑：通过海外建厂实现本地化生产，规避关税壁垒，同时贴近区域市场。

但“走出去”仅是第一步。海外产能的落地效率、本地化运营能力、供应链协同成本，成为新一轮竞争的关键指标。这也提示行业：产能转移需与产品升级同步推进。

### 价值竞争替代价格战

长期困于“双反”漩涡的中国轮胎产业，更深层次的挑战在于摆脱低附加值依赖。如今，凭借技术研发水平的提升，同时借势中国新能源汽车快速发展，国产轮胎品牌市场认可度日益提升。

未来竞争焦点将集中在材料创新（如可持续材料应用）、工艺升级（如工业4.0智能化产线）及品牌溢价构建上。普利司通、米其林等国际巨头近期在华调

整股权结构与人事布局，亦透露出对中国市场高端化趋势的重新押注。

对于轮胎行业从业者来说，华谊集团的税单是一面镜子：它既照见过去十年贸易摩擦的残酷性，也折射出未来发展的必由路径——通过技术研发与品牌建设撬动全球价值链上位，而非仅靠成本优势抢占份额。

### 结语

十年诉讼终章，亦是新竞争阶段的序曲。当贸易保护主义成为常态，中国轮胎企业需要更敏捷的全球运营能力、更坚实的技术壁垒以及更清晰的品牌战略。华谊集团的1.9亿元学费，无疑为全行业上了一课：出海之路，唯有从“卖产品”升级为“布格局”，方能在风浪中行稳致远。

摘编自“中国轮胎商务网”

## 选定云南建厂，央企资本跨界入局造轮胎

11月6日，深圳市吉信科技控股集团有限公司副总裁卢凯一行，云南昆明市开展投资考察，重点围绕计划新建高端智能化轮胎厂项目，与昆明市投资促进局、高新区管委会等相关单位进行深度洽谈，双方就产业配套、政策支持、合作模式等关键议题达成初步共识。



作为央企战略投资的产业创新平台，吉信科技依托千亿级资本网络与院士级科研团队，业务覆盖高新产业、基础建设等多个领域，此次跨界布局轮胎制造，旨在把握西南地区产业转型与东南亚市场

开放机遇。

考察组实地调研了昆明经开区、滇中新区等重点园区，详细了解土地供给、电力保障、物流配套等投资要素，并与当地橡胶产业协会就原料供应渠道进行对接。

昆明的产业优势成为吸引企业投资的核心亮点。该市作为云南天然橡胶产业枢纽，依托省内超 1000 万亩的种植规模（占全国 70%）与 54 万吨年产能，能为轮胎生产提供稳定原料保障；

同时借助中老铁路、昆曼公路等跨境通道，可高效链接东南亚市场，契合 RCEP 关税减让政策红利。卢凯表示，昆明的资源禀赋、区位优势与产业政策高度匹配项目需求，企业计划打造的绿色智能轮胎厂，将融入循环经济技术与数字化生产系统。

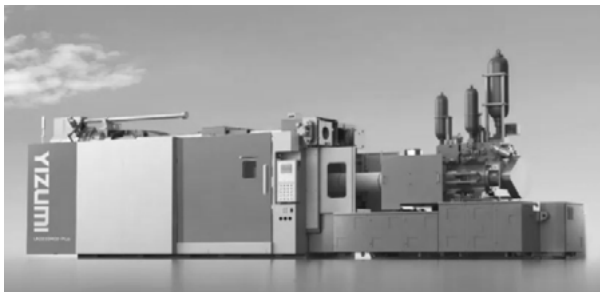
此次考察，初步形成重要投资意向，项目若落地将填补区域高端轮胎制造空白，推动云南橡胶产业从原料输出向精深加工升级，助力形成跨境产业集群。

摘编自“聚胶”

## 伊之密铝/镁铸造技术研讨会： 以“数字模拟 实时闭环”，破解压铸困境

2025年11月10日，伊之密受邀参加了镁铝铸造技术在线研讨会，聚焦两大核心领域——镁合金半固态注射成型技术与伊之密LEAP实时闭环压铸技术。本次研讨会吸引了来自印度及全球各地的行业专家与工程师踊跃参与，会议反响热烈。

在ALUCAST线上研讨会中，来自德国伊之密的张雨筱博士深入阐释了镁合金半固态注射成型技术如何推动新一代轻量化部件的发展。通过采用AZ91D材质“盒形”构件及UN1250MGII半固态注射成型设备，张雨筱博士系统演示了如何将数字化模拟与实体铸造试验相结合，从而建立稳定的工艺参数窗口。研究运用统计学比对方法，明确了固态含量、模具温度及注射速度等关键参数的影响程度与边界范围。实验数据同时表明，模拟仿真技术可在研发初期精准预测浇注系统与结构设计的效果。这种虚实结合的技术方案有效降低了开发风险，增强了工艺稳定性，为构建更具资源效益与可持续性的镁部件生产体系开辟了高效路径。



半固态镁合金注射成型机

伊之密压铸机事业部副总经理兼首席战略官Stefan Fritsche先生重点阐述了实时闭环控制技术如何重新定义高压压铸工艺。他强调，伊之密的先进系统能在整个压射周期中动态调整关键参数，从而实现最佳性能。该技术显著降低了气孔率，提升了工艺重复性，并减少了废品率，从而生产出更稳定、更高质量的铸件。Fritsche先生还解释道，伊之密的集成控制架构和专有算法在提高生产效率的同时，也减少了停机时间。对于寻求更高竞争力和长期盈利能力的压铸厂

商而言，实时闭环控制技术提供了一条强有力的升级路径，并在工艺稳定性与成本效益方面实现了显著进步。



LEAP系列压铸机

自2010年进入印度市场以来，伊之密始终将印度视为其全球战略布局的重要支点。在十余年的深耕历程中，企业通过持续的市场培育与对产品服务品质的执着追求，赢得了行业领先地位。随着2016年印度子公司的成立及2022年新工厂的投产，伊之密不断夯实本土化运营根基。

受摩托车与汽车行业快速发展的驱动，市场对大型化、高性能压铸设备的需求持续增长。伊之密DM180-5000HII/HII-S系列压铸机已获得广泛市场认可，而LEAP2500U机型于2025年的成功投产，更进一步彰显了企业在印度市场的技术实力与品牌影响力。



HII系列重型冷室压铸机

本次线上研讨会为与会者带来了宝贵洞见，充分展示了伊之密在高端压铸设备与工艺创新领域的全球领导力，同时也彰显了我们与客户紧密协作、共同推进行业智能化与可持续发展的坚定承诺。

我们诚挚邀请您亲临2026年德国欧洲压铸博览



会(EUROGUSS), 共同体验新一代压铸技术的非凡魅力。2026年1月13~15日, 请莅临德国纽伦堡展览中心4号馆258展位, 伊之密将在此恭候您的光临, 带您零距离

探索我们的智能压铸创新解决方案。

摘编自“伊之密”

## 赛象科技2025前三季度营收4.95亿元, 海外收入大增274%

10月28日, 赛象科技(002337)发布2025年第三季度财报。报告显示, 公司前三季度实现营业收入4.95亿元, 同比下降18.57%; 归母净利润为4968.47万元, 同比增长7.61%; 扣非归母净利润为4711.18万元, 同比增长11.51%。

报告期内, 公司财务费用同比减少462.55%。其中, 销售费用同比减少17.99%, 管理费用同比减少6.80%, 研发费用同比减少16.52%, 盈利质量显著提升。此外, 在市场拓展方面, 海外业务表现也尤为亮眼, 上半年出口收入同比激增274%, 占比高达87.67%。

据了解, 赛象科技主营业务为子午线轮胎生产成套装备和检测设备的研发、生产和销售。橡塑业务作为公司根基, 其核心产品全钢子午线轮胎成型机的全球市占率稳居前列; 而在子午线轮胎关键设备技术方面, 公司已达到甚至超越了国际同类产品的水平。

技术创新是赛象科技发展的核心驱动力, 在坚定推进“智能装备+数字服务”战略的背景下, 产品线已覆盖轮胎智能生产装备、AGV智能物流装备、“赛象云”

工业互联网平台(入选工信部工业互联网试点示范项目)。其中, 公司核心产品“全钢子午线轮胎成型机”还入选了“国家制造业单项冠军产品”。

当前, 公司在坚持发展核心业务的同时, 正在加速拓展航空航天、机器人等高端装备领域。2025年7月9日, 赛象科技发布了收到“空客天津A320系列飞机第二条总装线项目飞机大部件运输工装夹具”的中标通知书的公告, 并在10月与交易对手方签署了正式合同。

此外, 公司还增资入股了医疗科技企业, 布局医疗器械与生物医药领域, 结合智能装备、人工智能等业务, 正构建覆盖高端制造、航空航天、机器人、医疗健康的全生态产业链。

未来, 凭借“技术创新+全球布局+多赛道协同”的独特优势, 赛象科技成长边界将持续拓宽。同时, 为轮胎机械行业信息化、智能化、柔性化和无人化发展提供更多助力。

摘编自“塑料机械网”

## 为深化全球化发展战略, 拓斯达拟发行H股在港交所上市!

11月12日, 拓斯达发布公告筹划发行H股并在港交所上市。此次赴港上市核心是为了深化全球化发展战略, 提升品牌影响力与核心竞争力, 并利用国际资本市场拓展融资渠道。

公司当前仅处于和相关中介机构商讨具体推进

工作的阶段, 发行规模、发行价格等关键细节均未确定。但公告已明确此次H股上市不会导致公司控股股东和实际控制人发生变化, 这意味着公司现有核心管理架构和战略发展方向大概率不会因上市出现重大调整, 经营将保持稳定性。

业内认为，此次上市融资将加速拓斯达多个业务发展，如人形机器人的商业化落地。同时，资金也能支撑其在越南、墨西哥等现有海外分支机构的拓展，以及开拓泰国、土耳其等新兴市场。

据了解，在人形机器人方面，公司的“小拓”已进入注塑车间开展实地验证，成为国内头台在注塑行业实现落地应用的人形机器人。其应用范围覆盖摆盘、分拣、检测、巡检等多种工艺任务。未来，该产品核心零部件迭代、具身模型优化以及规模化生产等方面都还需要大量资金投入，上市融资将加速该业务的商业化。

在全球化发展方面，拓斯达业务目前已覆盖全球50多个国家和地区，海外营收占比在2024年已提升

至20.92%。未来，在港上市后，其在国际市场的知名度和公信力会进一步增强，利于吸引更多海外优质客户与合作伙伴，进一步完善全球供应链和客户网络，推动海外营收持续增长。

总的来说，若能顺利上市，拓斯达预计将进入一个全新的发展阶段，形成“国内基本盘稳中有进+海外市场高速增长”的双轮驱动格局。在国内外争取大客户订单时将更具优势，海外收入占比预计将快速提升；同时，在海外建厂、渠道拓展等战略举措的落地速度也将大大加快。离成为全球领先的智能装备服务商的全新愿景，也将更进一步！

摘编自“塑料机械网”

盈利能力远超同行，全钢巨胎龙头上市进行时！

中国轮胎行业迎来一则重磅消息。

2025年11月6日，海安橡胶集团股份有限公司（简称海安集团）披露招股意向书，海安集团拟公开发行股票数量为4649.3334万股，占本次发行后总股本的比例为25%，2025年11月14日开启上市申购。

募资30亿，三分之二投入巨胎生产

据了解，海安集团本次发行股份合计募集资金约29.52亿元，扣除相应的发行费用后，将用于与海安集团主营业务相关的募集资金投资项目。

单位：万元						
序号	项目名称		项目总投资	募集资金投入金额	项目备案文号	环评情况
1	全钢巨型工程子午线轮胎扩产及自动化生产线技改升级项目	全钢巨型工程子午线轮胎扩产项目	194,545.33	194,545.33	闽工信备[2022]B010051号	需环评 [2023]3号
		全钢巨型工程子午线轮胎自动化生产线技改升级项目	37,085.56	37,085.56		
2	研发中心建设项目		28,600.90	28,600.90	闽工信备[2022]B010055号	需环评 [2023]10号
3	补充流动资金		35,000.00	35,000.00	-	-
合计			295,231.79	295,231.79	-	-

全钢巨型工程子午线轮胎扩产项目19.45亿元；

全钢巨型工程子午线轮胎自动化生产线技改升级项目3.71亿元；

研发中心建设项目2.86亿元；

补充流动资金3.50亿元。

海安橡胶是做什么的？

海安集团（001233.SZ）是一家专注于巨型全钢工程机械子午线轮胎研发、生产和销售的中国企业，总部位于福建莆田，前身为2005年成立的福建省海安橡胶有限公司。公司以“制造+服务”模式为核心，除轮胎生产外，还提供矿山轮胎运营管理服务，客户涵盖国内外大型矿山企业。

海安橡胶的主营业务很聚焦——全钢巨胎的研发生产，以及矿用轮胎的全生命周期管理服务。

所谓全钢巨胎，是指标准轮辋直径在49英寸及以上、承载量在90t及以上车辆使用的轮胎，主要应用于大型露天矿山的重型自卸卡车。

过去，全钢巨胎市场基本被外资品牌所垄断。直到2008年海安推出被誉为“中国第一胎”的第一条37.00R57轮胎，填补了国内空白。如今，海安已成为全球市场份额排名第四，国内第一的全钢巨胎制造商。

2024年，海安橡胶综合毛利率高达48.17%，远超同业平均水平。公司将其归因于高附加值产品——也

就是全钢巨胎产品的占比提升。

上市大幅度扩产之后，这种远高于同行业的毛利

率水平能否维持，也成为行业重点关注的问题。

摘编自“中国轮胎商务网”

## 轮胎公司，宣布建第三工厂

近日，四川远星橡胶有限责任公司宣布规划建设第三工厂，选址于二期智慧工厂旁，此举旨在缓解市场供货压力，进一步强化智能制造布局。



据了解，项目启动源于强劲市场需求。远星橡胶二期智慧工厂2024年10月投产后，2025年1-9月已实现产值27亿元，同比增长10%，全年力争达36亿元。

目前成型生产线每45秒即有一条胎胚下线，但仍难满足市场需求，一季度销量同比增幅已达27.5%。

第三工厂将延续智能化核心优势，打造13个智能制造场景，融合物联网、人工智能等技术构建轮胎全生命周期数字孪生体系，实现从订单到出厂的全流程智能管理。这一布局与公司打造“灯塔工厂”的目标一脉相承，其二期工厂已通过系统集成实现单位能耗降低23%，获工信部“绿色制造示范工厂”认证。

作为三期项目的重要延伸，该工厂将与年产6万条高性能轮胎生产线形成协同，后者预计2025年11月投产。此前远星橡胶已形成年产1.06亿条轮胎产能，产品供应本田等国际品牌，远销50多国。新工厂建成后，将进一步助力企业冲刺更高产能目标，同时带动区域产业链升级。

摘编自“聚胶”

## 广饶7大橡胶轮胎项目，开工！

在广饶华盛橡胶的生产车间里，机械臂在智能化生产线上灵活运转，机器人精准穿梭于各工序之间配送物料，与传统车间人潮涌动的忙碌景象形成鲜明对比。

这里的“产业大脑”系统实时调控从原料配比到成品检测的全流程，通过数字化管控使生产效率提升30%以上，展现出科技赋能实体制造的强大动力。

作为全省先进制造业集群的重要组成部分，广饶县正积极推动产业转型升级，实施总投资457亿元的66个重点工业项目。

其中，橡胶轮胎产业有14个高端项目已开工建设7个，全部投产后子午胎总产能预计突破2.4亿条。

目前，华盛橡胶正推进总投资2.9亿元的智能化技

改项目，力争3年内建成山东省首个该领域国家制造业创新中心。

该公司成功入选国家级专精特新“小巨人”企业，成为东营市首家入选的橡胶轮胎企业。

华盛橡胶副总经理延海明表示，公司致力于通过持续的技术创新与产业融合，以更优质的轮胎产品，扎实赋能我国新能源汽车产业链的稳健发展与整体竞争力的提升。

华盛橡胶正以入选国家级专精特新“小巨人”为契机，加速技术研发与产能升级，为推动地方经济高质量发展、增强国家制造业竞争力贡献力量。

摘编自“轮胎观察网”

## 赛轮集团成为世界可持续发展工商理事会 中国首家轮胎行业会员

11月8日，在巴西COP30气候行动峰会召开期间，世界可持续发展工商理事会（WBCSD）执行副会长黛安·霍尔多夫女士和多米尼克·沃格雷先生正式授予赛轮集团WBCSD会员证书，标志着赛轮集团股份有限公司作为中国轮胎行业的领军企业，正式成为WBCSD在中国的首家轮胎行业会员单位，为中国轮胎企业参与全球可持续发展树立了全新标杆。

WBCSD于1995年由联合国致力于可持续发展和环境保护事业的两家国际组织“联合国可持续发展工商理事会”和“世界工业环境理事会”合并成立，是由跨国公司首席执行官领导的全球联盟，由240多家富有远见的跨国公司会员组成，共同致力于加快推进联合国全球可持续发展目标（SDGs）的实现。WBCSD的宗旨是促进更多的可持续商业走向成功，从而加快实现全球可持续发展；愿景是到2050年，为全球90亿人创造更加美好的生活。

赛轮集团以“eco+”可持续发展战略为引领，通过清晰的目标指引与完善的治理体系，在技术创新、节能降碳与数智制造等关键领域持续突破。赛轮集团自主研发的“液体黄金”轮胎，依托世界首创的化学炼胶技术，成功破解行业长期面临的“魔鬼三角”难题，推动轮胎产品在全生命周期内实现绿色低碳飞跃。同时持续降低生产环节的能耗与碳排放，并积极推广清洁



技术产品，先后推出可持续材料占比高达75%的轿车胎与80%的卡客车胎，彰显绿色制造的实践力度。其卓越的ESG表现获国际权威高度认可——MSCI ESG评级跃升至A级、EcoVadis斩获银牌、CDP气候变化&水安全评级达B级，整体实力稳居行业前列。

加入WBCSD后，赛轮集团将积极参与全球轮胎行业ESG前沿议题的研讨，围绕AI数智化转型、绿色材料创新、循环经济等重点方向，与国际同行共同探索并落地具有行业引领性的解决方案，为全球可持续发展目标的实现贡献“中国智慧”与“赛轮力量”。

摘编自“中国轮胎商务网”

## 全球最大镁合金注射成型机海天HMG7000U登场 |镁合金半固态成型联合试模中心正式投产

11月15日，海天智胜金属与华孚科技举行“半固态镁合金联合应用中心投产暨华孚科技镁基轻量化材料产业创新中心揭牌仪式”。全球首台最大镁合金注射成型机HMG7000U(双注射)等五套成型岛入驻华孚科技，标志着双方的合作迈入全新阶段。

马鞍山市政府领导，华孚科技、海天智胜金属双方企业高层，以及百余位行业嘉宾共同见证这一重要时刻。

自2021年携手以来，华孚科技已累计引入20余台海天压铸机及镁合金注射成型机，这份信任既是对





海天技术的认可，更是双方共拓镁应用市场的前行动力。此次联合试模中心的建立，正是双方深化合作、突破镁合金应用边界的重要里程碑。

### 联合试模中心：产业链创新平台

镁合金半固态成型试模中心由华孚科技、海天智胜金属、重庆大学国家镁合金材料工程技术研究中心三方联合共建，聚焦汽车、通讯、高铁、新能源储能等领域的镁合金零件研发与应用。作为全球镁合金半固态成型汽车零部件领域的领军企业，华孚科技拥有深厚的制造经验与开发能力；而海天全球首台HMG7000U镁合金注射成型机、HMD3600、HDC2500、HMG1650等五套大型设备的加入，三方形成“材料-装备-工艺”全产业链创新平台，为客户提供“新材料+新产品+新技术”一站式服务，加速镁合金解决方案的成熟与普及。

### HMG7000U：突破技术瓶颈

镁合金注射成型技术(Thixomolding)在产品品质

(低气孔率、稳定性高、精度佳等)、生产成本效益(模具寿命长、原料利用率高等)及环境友善(低能耗等)方面都有卓越的表现。过往受限于机台吨位限制，镁合金注射成型技术集中应用于3C产品及汽车中小型结构件。

全球首台7000t镁合金双注射成型机HMG7000U的问世，彻底突破这一瓶颈——其将镁合金“轻量化、高强度、散热佳”的材料优势与大型机台能力深度结合，可支持车身骨架、车门内板支架等大型一体化结构件的半固态成型研发，推动镁合金应用从“小型件”迈向“主流大型件”，开启镁基轻量化全新高度。

### HMG7000U镁合金注射成型岛

未来，海天智胜金属将持续携手产业链上下游，构建协同创新体系，攻克技术难题，推动镁产业向高端化、智能化、绿色化升级，为“双碳”目标下的轻量化革命贡献海天力量。

摘编自“海天智胜金属”

## 大型集团入驻，知名胎企被全面收购！

2025年11月7日，山东中创轮胎股份有限公司完成工商变更登记，正式更名为山东中创轮胎有限公司，法定代表人变更为梁召君女士，股权结构调整为山东君驰轮胎有限公司持股95%、临沂云铂商业运营有限

公司持股5%。

此次变更标志着君悦集团实现对企业的全资控股，原中创轮胎在经历债务危机与破产重整后，以全新身份重回市场。



山东中创轮胎股份有限公司成立于2013年，曾规划总投资50亿元，年产目标1820万条轮胎，其300万套全钢子午胎项目以“当年落地、当年建成、当年投产”成为行业典范。

企业旗下品牌曾通过国际认证，远销欧美市场。然而，受多重因素影响，自2019年起企业陷入债务困境，截至2024年11月总负债达32亿元，生产经营陷入停滞。

2024年11月2日，沂南县人民法院裁定受理中创

轮胎破产重整申请。历经管理人多次优化方案，法院于2025年7月7日裁定批准重整计划。2025年9月5日，君悦集团通过法定拍卖程序成功竞得中创轮胎核心资产，并将其正式纳入集团产业版图。

君悦集团作为沂南县领先的多元化民营企业，成立于2006年，业务涵盖房地产、商业零售、金融服务、酒店管理及矿业开发五大板块。此次收购中创轮胎，标志着集团正式将制造业确立为第六大核心业务板块。

重整过程中，君驰轮胎提前介入，提供技术及资金支持，引进高端人才，组建专家团队，保障了过渡期生产连续性与员工岗位稳定。在18个月的过渡期内，企业实现100万套年产能满负荷运转，并达成“零批次质量问题”的品控成果。

未来，该公司将以先进工艺和严格质控为支撑，稳步推进现有产能达产，并计划两年内实施TBR及PCR产能扩建，为全球用户提供安全可靠的产品，助力中国轮胎行业高质量发展。

摘编自“轮胎观察网”

## 22亿元轮胎新项目，落地河南！



11月6日，河南天基轮胎有限公司“扩建绿色高性能子午线轮胎项目”环境影响报告书对外公示。

该项目总投资22.1079亿元，位于焦作市博爱县。天基轮胎拟利用厂区现有空地建设厂房约2.8万 $\text{m}^2$ ，改

造原有厂房约4.6万 $\text{m}^2$ ，建设年产290万套高性能全钢胎生产线；同时租用厂房约17.9万 $\text{m}^2$ ，建设年产1200万套高性能半钢胎生产线，并配套建设基础设施、废气治理设施、消防设施等。

该项目已在博爱县发展和改革委员会备案，项目建成后，天基轮胎的年产能规模可达到2500多万条，其中包括500万条全钢载重轮胎、2000万条半钢胎以及15万条工程胎。

河南天基轮胎有限公司成立于2020年12月，注册

资金1亿元，位于河南省焦作市博爱县，其专注于绿色高性能全钢、半钢子午线轮胎的研发、设计、制造与销售，产品涵盖传统有内胎轮胎、高速无内胎轮胎及防爆轮胎等多种类型。

摘编自“聚胶”

## 10亿轮胎大项目，全面开建



11月3日，陕西汉泰威轮胎制造有限公司 101/102 项目基坑验槽工作顺利通过联合验收，标志着该项目正式迈入主体结构施工阶段。

陕西汉泰威轮胎制造有限公司轮胎项目是岐山县 2024 年的重点建设项目，总投资10亿元，规划用地 314亩，分三期建设。一期建设年产60万套全钢子午胎生产线；二期扩产至年产120万套；三期建设专项建设一条年产5万条矿用卡车（矿卡）专用巨型轮胎生产线。

据陕西汉泰威轮胎总经理、项目负责人朱百亮介绍，自2025年6月25日顺利完成一期土地确权工作后，项目团队立即进入了全面攻坚状态。目前，整个项目

的场地平整工作已完成超过90%，核心区域的地基处理正在紧锣密鼓地加速推进。同时，为缩短建设周期，厂房所需的钢结构也已同步启动生产与加工。

随着各项建设任务的高效推进，项目未来的产能规模与发展潜力愈发清晰。项目全部建成达产后，将形成年产120万条全钢子午线轮胎及5万条矿卡专用轮胎的规模。这一产能规模不仅能满足西北地区对高端商用轮胎、特种矿用轮胎的市场需求，还将通过完善的物流体系辐射全国，进一步提升陕西在国内轮胎制造领域的产业地位。

摘编自“聚胶”